

▪ **workshop** ▪

# SIN VENTAS NO HAY NEGOCIO

Comienza a vender desde cero

**3 | marzo**

**15:00 - 19:00**



**Generando Futuro**  
ESCUELA DE GESTORES COMERCIALES

▪ workshop ▪

# SIN VENTAS NO HAY NEGOCIO

Comienza a vender desde cero

En un mundo tan globalizado, donde los cambios son constantes. Es inevitable reconocer y darle el valor que se merecen las ventas en el mercado laboral.

En algún momento y en algún lugar alguien se inicia en el mundo de las ventas, donde tarde o temprano todos terminaremos, por eso es necesario capacitarnos y aprender las nuevas tendencias en las técnicas que nos permitirán lograr el inicio exitoso de toda persona en esta importante profesión que contribuye a materializar el sostenimiento y desarrollo de todo negocio o actividad.

En nuestro workshop experiencial Sin Ventas no hay negocio, obtendrás los conocimientos necesarios que te ayudarán a maximizar tu potencial en las ventas disminuyendo la posibilidad de que falles en el intento.



▪ **workshop** ▪

# SIN VENTAS NO HAY NEGOCIO

Comienza a vender desde cero

## Dirigido a:

Emprendedores, dueños de pequeños y medianos negocio, supervisores, vendedores, público general.

## ¿Qué logrará el participante?:



Comprender los fundamentos de la venta y como esto nos ayudará a cumplir nuestras diferentes metas a lo largo del proceso.



Herramientas para lograr un óptimo proceso de ventas, con las técnicas y personas adecuadas.



Conocer los cuatro elementos claves en las ventas: Preparación, Liderazgo, Estrategias y Empatía.

## Objetivos Generales

La importancia de workshop experiencial, es el poner a tu alcance herramientas fundamentales de las ventas para que desarrolles habilidades y competencias, desde una actitud emprendedora con liderazgo comercial, el cual te permitirá gestionar con amplitud estrategias que requiere tu trabajo o negocio, encaminado hacia el logro de metas. Generando rentabilidad, de manera continua, en un mercado tan competitivo como el actual.



▪ **workshop** ▪

# SIN VENTAS NO HAY NEGOCIO

Comienza a vender desde cero

## Temario:

- Importancia de las ventas
- Adecúa tu negocio a una estrategia de ventas
- ¿Por qué se hace difícil vender?
- La Organización en el proceso de venta.
- Como plantear las estrategias de ventas y cumplirlas
- Aprendiendo el arte de vender

▪ workshop ▪

# SIN VENTAS NO HAY NEGOCIO

Comienza a vender desde cero

Experimentar



Procesar



Aplicar



Transmitir



## Metodología Experiencial:

En nuestro workshop encontrarás las principales técnicas de formación, centrándonos en la generación de experiencia, de una forma entretenida y reflexiva, lo cual permitirá a todos los participantes a observar y evaluar los resultados obtenidos, generando un intercambio de ideas. El compromiso de cambio de cada persona será la mejor carta de presentación a beneficio de sus labores y/o empresas como en su vida en general, recién ahí el trabajo habrá terminado.



▪ **workshop** ▪

# SIN VENTAS NO HAY NEGOCIO

Comienza a vender desde cero

**Fecha:**  
3 de marzo

**Horario:**  
Ingreso: 2:50 - 3:30 pm  
Inicio: 3:30 pm (hora exacta)  
Final: 7:00 pm

**Inversión:**  
s/. 50.00 (inc. IGV)  
Coffe Break  
Certificado personalizado

**Lugar:**  
Calle Germán Schreiber 210,  
San Isidro.  
(altura cuadra 1 de Canaval y Moreyra)

**Incluye:**  
Material de Estudio.