



Generando Futuro
ESCUELA DE GESTORES COMERCIALES

seminario

EL NUEVO VENDEDOR PERUANO



Generando Futuro
ESCUELA DE GESTORES COMERCIALES

seminario

EL NUEVO VENDEDOR PERUANO

Ser vendedor en el Perú, no es sencillo, día a día luchamos para convencer a nuestros clientes acerca del producto o servicio que ofrecemos, y en estos tiempos, las ventas dependen de lo que está dispuesto a pagar el cliente y no solamente del carisma del vendedor o de su calidad de atención.

Es necesario contar con conocimientos y técnicas específicas para desempeñar una de las tareas más importantes de las organizaciones, ya que es gracias a ella que se sostienen económicamente, es un plus para conseguir empleo, para mantenerlo y para elevar los ingresos provenientes de comisiones.

Siempre se creyó que un buen producto sólo bastaba con colocarlo, pero esto no es así. Hoy los clientes son más exigentes, no compran sólo el producto, sino la marca, la empresa y nuestra atención es lo que la resume.



30
Setiembre
2 0 1 7

HORA
2:50 pm

CAPACIDAD
limitada

seminario

EL NUEVO VENDEDOR PERUANO



30

Setiembre

2017

HORA

2:50 pm

CAPACIDAD

limitada



DIRIGIDO A

Este seminario está dirigido a público con gusto por las ventas, persuasivo, emprendedor, con poder de convencimiento y manejo de estrés.

DURACIÓN

4 horas

INVERSIÓN

Gratuito

*Precio del certificado por asistencia s/. 50.00 (inc. IGV)

INCLUYE

Material de Estudio.

HORARIO

Ingreso: 2:50 - 3:30 pm

Inicio: 3:30 pm (hora exacta)

Entrega de Diplomas:

7:30 pm

LUGAR

HOTEL BRITANIA:

Calle Independencia 211,

Miraflores.

(al lado del Hotel Doubletree by Hilton)



Generando Futuro
ESCUELA DE GESTORES COMERCIALES

seminario

EL NUEVO VENDEDOR PERUANO

EXPOSITOR

HÉCTOR
PATRONI



Estudios en Ingeniería

Planificador del 1er Producto de Crédito Inmobiliario de Banca Privada en el Perú (1997)

Diplomado como Agente Inmobiliario

Diplomado en Marketing Inmobiliario

Certificado como coach Ontológico Newfield Network (2011)

Certificado como coach Ontológico y Organizacional Seniors Newfield Network (2013)

Condecorado como master internacional de liderazgo empresarial (2012)

Condecorado como Master en Dirección Estratégica (2011/ 2012/ 2013/ 2014)

Magister en Gerencia Empresarial (2010 - 2015 - 2016)

30 años de experiencia como empresario Peruano.

Actualmente Presidente del directorio y Gerente General del Grupo LAPPSA.

Empresa premiada por Empresa Peruana del Año por 7 años consecutivos como la mejor empresa en el rubro en Atención al cliente (2010 - 2016)

Gerente General del Generando Futuro S.A.C.

Gerente General de Transporte Patroni Hmnos. S.A.C.

Un profesional que enseña desde la experiencia empresarial.



Generando Futuro
ESCUELA DE GESTORES COMERCIALES

seminario

EL NUEVO VENDEDOR PERUANO

EXPOSITOR

ALEXANDRA
ROULET



Executive Coach certificada por la HCN (Human Coaching Network) y la ICI (International Association of Coaching-Institutes),

Coach PNL certificada por la ICC (International Coaching Community)

Trainer Practitioner en Aprendizaje Experiencial con énfasis en Outdoor Training certificada por la OTC. Socia de la IFSociety (Sociedad Internacional de facilitadores) y socia de la APEE (Asociación Peruana de Educación Experiencial)

Ingeniera en Gestión Empresarial con diplomatura en Gestión Comercial.

Con más de 10 años de experiencia laborando en empresas del rubro de servicio y consultoría, telecomunicaciones y editorial.

Actualmente, asesora y capacitadora de diferentes empresas del sector privado y público, coach de vida, coach ejecutiva, docente en el Instituto San Ignacio de Loyola en programas de desarrollo de habilidades para la gestión de personas y diplomado de Gestión del Talento y Gestión Comercial, facilitadora de talleres in house y outdoor a través de la metodología del aprendizaje experiencial y desarrollo de habilidades tales como el liderazgo, la comunicación asertiva, el trabajo en equipo, la inteligencia emocional y la motivación.



Generando Futuro
ESCUELA DE GESTORES COMERCIALES

seminario

EL NUEVO VENDEDOR PERUANO

EXPOSITOR

**ARTURO
DIAZ**



Psicólogo (Pontificia Universidad Católica del Perú (PUCP) 1999 - 2006)
Consultor en Responsabilidad Social Empresarial (PUCP – 2006)
Coach Ontológico certificado por The Newfield Network. (Chile, 2009)
Certificado como Life Coach por The Institute for the Practice of Ontology (EEUU, 2011) Facilitador en Aprendizaje Experiencial con énfasis en Outdoor Training certificado por la Sociedad Internacional de Facilitadores (IFS, 2012)
Facilitador en Emprendimiento certificado por la Organización Internacional del Trabajo (OIT 2013)
Acreditado por la International Coaching Federation (ICF 2014)
Coach de Respiración certificado por por The Institute for the Practice of Ontology (EEUU, 2014).

Conferencista con más de 9 años de experiencia a nivel nacional e internacional en países como México, Colombia, España, etc. en temas de liderazgo, motivación y formación de equipos de alto rendimiento
Con mas de 8 años de experiencia la Dirección de programas de liderazgo, así como, en el diseño y realización de procesos de Coaching grupal, individual y ejecutivo a nivel nacional e internacional.

Socio Consultor de la Empresa Gnosis Coaching & Consulting, empresa dedicada a realizar talleres y programas de Coaching a nivel corporativo y personal.



Generando Futuro
ESCUELA DE GESTORES COMERCIALES