



Generando Futuro
ESCUELA DE GESTORES COMERCIALES

taller

EL ARTE DE VENDER

¡Despertando Tu Éxito!



INFORMES: informes@gfuturo.edu.pe
997 526 492

taller

EL ARTE DE VENDER

¡Despertando Tu Éxito!

El Arte de Vender no es otro taller más sobre cómo vender. No enseña lecciones como “conozca su producto” o “resalta los beneficios”. Más bien, aprenderás las técnicas que los grandes vendedores emplean para extraer valiosa información de sus clientes. Una información que le permitirá adaptar sus propias presentaciones al estilo personal de cada uno de sus clientes, a darles a sus clientes lo que ellos desean, y a comprender mejor la dinámica de la función de ventas.

OBJETIVOS



conocimientos



planificación de estrategia



empoderamiento

En este taller te brindaremos los conocimientos necesarios para que te desarrolles en el mercado comercial. Brindar a los vendedores los conocimientos necesarios para que se desarrollen en el mercado comercial. Dándoles la capacitación necesaria y complementándolo con cursos de empoderamiento se convertirán en Gestores Comerciales.



INFORMES: informes@gfuturo.edu.pe
997 526 492

taller

EL ARTE DE VENDER

¡Despertando Tu Éxito!

TEMARIO

Sesión 1:

LUNES 5 DE FEBRERO - 7:00 PM - 10:00 PM

- El Reto Personal ¿Qué Implica Vencerme a Mi Mismo?
- Neuroventas y PNL

Sesión 2:

MIÉRCOLES 7 DE FEBRERO - 7:00 PM - 10:00 PM

- Desarrollo de la Verdadera Proactividad - Modelo Mental
- El cliente

Sesión 3:

VIERNES 9 DE FEBRERO - 7:00 PM - 10:00 PM

- ¡Yo Tengo la Razón! El Arte de llevarte bien con todos
- Signos de la Negociación efectiva
- La comunicación como herramientas de negocios

Sesión 4:

SÁBADO 10 DE FEBRERO - 8:00 AM - 12:00 PM / *2:00 PM - 6:00 PM

- Sesión de Coaching para Ventas

Sesión 5:

LUNES 12 DE FEBRERO - 7:00 PM - 10:00 PM

- La Integridad Esencial: El Éxito mas Allá del Éxito
- Estamos ciegos para el consumidor

Sesión 6:

MIÉRCOLES 14 DE FEBRERO - 7:00 PM - 10:00 PM

- Véndele a la mente, NO a la gente

Sesión 7:

VIERNES 16 DE FEBRERO - 7:00 PM - 10:00 PM

- La Proxemia en los negocios



INFORMES: informes@gfuturo.edu.pe
997 526 492

taller

EL ARTE DE VENDER

¡Despertando Tu Éxito!

BENEFICIOS

- Aprenderás a identificar el factor primordial que determina que es lo que los clientes compran y porque lo compran.
- Sabrás tratar de manera eficaz las dudas e inquietudes del cliente.
- Mejorarás la atención al cliente a través de la aplicación de técnicas de ventas adecuadas para cada comprador.
- Descubrirá cómo cambiar la percepción del comprador para generar nuevas ventas.
- Aprenderá a descifrar los mensajes que los clientes siempre están transmitiendo y que usted tal vez no esté captando.
- Adquirirás las técnicas que utilizan los grandes vendedores para descubrir motivaciones ocultas, proyectar una imagen positiva y ganar la credibilidad ante sus clientes.

INVERSIÓN

S/. 200.00 soles

LUGAR

- Calle German Schreiber 210, San Isidro



INFORMES: informes@gfuturo.edu.pe
997 526 492



Generando Futuro
ESCUELA DE GESTORES COMERCIALES



taller

EL ARTE DE VENDER

¡Despertando Tu Éxito!

INFORMES:
www.gfuturo.edu.pe
informes@gfuturo.edu.pe
997 526 492

